

**C**onsciente de que una de las grandes preocupaciones de las empresas es precisamente cómo afectan las decisiones de los gobiernos a sus negocios, David Córdova creó (junto a sus socios) Vinces, firma que ayuda a compañías y organizaciones sectoriales a participar de manera responsable y proactiva en toda la legislación y normativa que les afecte. Y para ello, su misión se fundamenta en construir la legitimidad y reputación de sus clientes a través de una metodología propia con transparencia e integridad.

Vinces ha crecido de forma vertiginosa desde su fundación, mira hacia el futuro con optimismo y busca nuevas oportunidades en el mercado. "Un ritmo de crecimiento superior al 40% en estos años nos indica que hay muchos escenarios nuevos que afrontar. Digamos, que ahora tenemos un buen equipo, una metodología probada con éxito, y unos clientes que desde hace años se fían de nosotros. Más allá de la oficina que acabamos de abrir en Bruselas –porque más del 80% de la regulación que afecta a nuestras empresas viene de la capital europea– y nuestro trabajo en Portugal, tenemos colaboradores en París y Londres. Algunos clientes nos han pedido ayudarles también en operaciones dentro de Italia. Incluso compañías anglosajonas nos están solicitando apoyo para ser puente entre la UE y Latinoamérica. Todo ello nos hace plantearnos estudiar una posible expansión a las principales capitales europeas", explica Córdova.

Esta consultora marca la diferencia en el mercado por "el equipo" que la compone. Todos tienen "una vocación pública, desde el sector privado, y han trazado un recorrido profesional y académico de máxima excelencia", asegura Córdova. "En Vinces consideramos que para ser un profesional se requiere formación, para proveer de conocimiento jurídico y legislativo de valor; experiencia, para saber negociar y gestionar los tiempos; y legitimidad, entendida como la credibilidad que se nos da por tener un respeto máximo al interés general, a la ley y a la veracidad de la información".

Aun así, el ejecutivo considera que todavía tienen un largo camino por recorrer. "Nuestra meta es responder con soluciones a las necesidades concretas de nuestros clientes. No queremos hacer las cosas; buscamos cambiarlas". Y para alcanzar los objetivos se mantienen fieles a valores como la integridad, la transparencia, la humildad, la comunicación veraz, la gratitud, el trabajo en equipo, la generosidad y la inteligencia emocional. ●

# RESPONDER CON SOLUCIONES PRECISAS



David Córdova es socio director de Vinces y doctor en Derecho Constitucional.